

2ª edição

FORNECEDOR CONECTADO BRK

Você está recebendo a **2ª edição do Jornal Fornecedor Conectado**, um canal de comunicação que tem como objetivo estreitar o relacionamento da BRK com seus parceiros, através do compartilhamento de informações de interesse.

A cada edição você poderá ficar por dentro das principais novidades da BRK, além de fortalecer a conexão e o entendimento sobre o nosso negócio. Vamos lá?

A área de suprimentos na BRK

Temos como compromisso combater o trabalho infantil, trabalho forçado e/ou não remunerado e o trabalho escravo, análogo à escravidão ou exercido em condições precárias ou degradantes. Por isso, recentemente, iniciamos um monitoramento junto ao Ministério do Trabalho para mapear os municípios que tiveram ocorrências neste sentido. Após esse levantamento, enviamos uma carta de compromisso público aos nossos fornecedores atuantes nestas regiões, fazendo um alerta e orientando a verificarem a sua cadeia de fornecimento.

Esse contato é feito pela Sertras e as demais informações sobre a iniciativa podem ser consultadas no Portal do Fornecedor.

Lembre-se: você também pode se engajar na causa da defesa dos direitos da criança e do adolescente e dos direitos dos trabalhadores, aumentando a vigilância e adotando ações efetivas e comprovadas. Trabalhando juntos, podemos transformar a vida das nossas crianças e adolescentes e melhorar as condições de trabalho dos trabalhadores formais, gerando um reflexo positivo para toda a sociedade.

Com a palavra, nossos líderes!

Nesta edição, convidamos o **Vice-Presidente de Serviços Compartilhados** da BRK, **Alain Arcalji**, para compartilhar detalhes sobre o relacionamento da BRK com nossos fornecedores, além de comentar sobre o cenário de suprimentos e a visão da empresa para o futuro. **Acompanhe:**



01 Como você visualiza o cenário atual sobre o relacionamento da BRK com os fornecedores?

“Vivemos um cenário sensível na cadeia de suprimentos. Os efeitos ainda sentidos da pandemia se somaram a uma escalada da inflação, volatilidade no câmbio e situações a nível global que influenciam as cadeias logísticas internacionais, contribuindo para alguma imprevisibilidade na disponibilidade de determinados insumos. Além disso, o novo Marco do Saneamento está fomentando a realização de grandes projetos, que estão demandando desses mesmos insumos.

Um cenário como este afeta tanto quem compra quanto quem vende. Torna-se, então, ainda mais importante estabelecer uma relação saudável com os fornecedores, na busca não só de melhores preços ou condições, mas também de um planejamento à frente que dê visibilidade às duas partes, além de um canal de diálogo aberto para lidar com os imprevistos.”

02 Para a BRK, qual a importância de estreitar o relacionamento com os seus fornecedores?

“Como uma empresa operadora de concessões de longo prazo, temos bastante previsibilidade em nossa demanda de serviços e em nosso plano de investimentos. Essa é uma excelente característica para alavancar as relações com os nossos fornecedores.

Relações essas que avançaram muito desde 2017, quando nos reestruturamos organizacionalmente. E temos avançado ainda mais no aspecto estratégico, enfrentando as dificuldades com parcerias estruturadas que maximizam a criação de valor para ambos os lados.”

02 Quais ações futuras a BRK tem planejado diante deste cenário?

“Já é um lugar-comum, mas o fato é que toda crise traz oportunidades. Um cenário mais desafiador traz também o incentivo para buscar novas parcerias, soluções e ideias. Especialmente na condição de prestadores de um serviço essencial, temos que garantir um fluxo controlado e previsível de insumos estratégicos. É para isso que temos construído essas relações de fornecimento estruturadas e planejadas.

Olhando para o futuro, a BRK é uma empresa que sabe muito bem o que quer: ser uma empresa cidadã, que reconhece o importante papel social de levar ao país um serviço no qual ele é tão carente e que traz qualidade de vida e dignidade às pessoas, sempre dentro dos melhores padrões de Compliance, Governança e Consciência Ambiental.

Neste cenário, visualizamos uma excelente oportunidade de buscar fornecedores com visão semelhante à nossa, estreitar as nossas relações com cada um deles, e gerar valor para todos. O que vejo para o futuro são parcerias cada vez mais sólidas, com horizontes cada vez mais longos com aqueles que têm a visão em linha com a nossa.”

Entrevista com o Fornecedor

Também convidamos **Paulo Bittar, CEO da Passarelli**, hoje um dos maiores fornecedores da BRK, para compartilhar o cenário atual do relacionamento com a empresa. Atualmente, a Passarelli atende as duas maiores concessões da empresa, Saneatins e Maceió, fornecendo serviços de engenharia e construção para as obras de saneamento, incluindo redes coletoras e de distribuição, estações elevatórias, plantas de tratamento, dentre outras obras necessárias para a implantação e perfeito funcionamento dos sistemas de água e esgoto.



01 Como é o relacionamento entre a Passarelli e a BRK?

“A Passarelli vem atuando como um importante parceiro de engenharia e construção na oferta de soluções inteligentes para a BRK, que tem importantes desafios no país vinculados à universalização do saneamento. Isso é motivo de orgulho para nossa empresa. Essa parceria, em nossa visão, tem sido a mais produtiva e construtiva possível. O ambiente provocativo e de abertura de espaço para apresentarmos soluções diferenciadas que agreguem valor ao negócio, nos dá a oportunidade de colocar em prática um dos nossos principais propósitos desde a nossa criação, há 90 anos: realizar projetos importantes e diferenciados de Engenharia que agreguem valor aos nossos clientes e à vida das pessoas.”

02 Como você vê o futuro dessa parceria?

“Acreditamos que essa parceria estratégica é o início de uma jornada de longo prazo, que visa a complementariedade e a eficiência em busca de levar saneamento de qualidade para muitas outras cidades deste país. No que depender da Passarelli, seguiremos oferecendo nossos serviços para tornar realidade o planejamento da BRK, nos tornando verdadeiros parceiros estratégicos do negócio.”

03 Qual é a visão da Passarelli sobre o cenário atual de Suprimentos?

“Nos últimos dois anos, temos vivido um momento não só de escassez de materiais como também de aumento de preços de diversos insumos provocados por vários fatores. A queda na produção da indústria impactada pela pandemia, a desvalorização do real que tornou mais caro não só a importação de materiais, mas também algumas matérias-primas para produção de outros materiais para a nossa indústria, são só alguns deles.

Na Passarelli, formamos diversas parcerias estratégicas no setor. A experiência de profissionais qualificados e com expertise nos segmentos que atuamos, aliada à integração do nosso time multidisciplinar de Orçamento, Engenharia, Qualidade, Segurança, Meio Ambiente e Procurement, é o que também tem possibilitado a busca de soluções e um planejamento mais adequado que visa reduzir estes impactos em nossos contratos.”

CONTAMOS COM VOCÊ!

A sua parceria é muito importante para a BRK e para o avanço dos serviços de água e esgoto no nosso país!

BRK