

Fornecedor Conectado BRK

Você está recebendo a **6ª edição do Jornal Fornecedor Conectado**, um canal de comunicação que tem como objetivo estreitar o relacionamento da BRK com seus parceiros, através do compartilhamento de informações de interesse.

Você poderá ficar por dentro das principais novidades da BRK além de fortalecer a conexão e o entendimento sobre o nosso negócio. **Vamos lá?**

1

FORNECEDORES

A importância do processo de Homologação e Due Diligence para a BRK.

2

DESAFIOS NO FORNECIMENTO DE MATERIAIS

Oscilação de preços do mercado fornecedor.

Fornecedores

A importância do processo de Homologação e Due Diligence para a BRK

Na BRK, buscamos continuamente os melhores parceiros para atender às nossas necessidades de produtos e serviços, tanto para nossos escritórios quanto para as operações de água e esgoto. Para suportar este processo, contamos com uma base de fornecedores cadastrados, composta por fornecedores em potencial e fornecedores já habilitados para prestação de serviços e fornecimento de materiais.

Nesta base, organizada por segmento de atuação e fornecimento, as empresas são classificadas para homologação de acordo com seu faturamento anual junto à companhia e os tipos de produtos e serviços fornecidos. Sempre que um processo de concorrência é iniciado, essa base é consultada.

Por esse motivo, a BRK solicita uma série de documentos no momento do cadastro. O objetivo é verificar a aptidão das empresas em relação ao fornecimento solicitado e, se necessário, iniciar o

processo de Due Diligence, uma prática fundamental para grandes organizações como a BRK, que buscam garantir que seus parceiros comerciais atendam a elevados padrões éticos, legais e operacionais.

O processo de Due Diligence consiste em uma análise detalhada e rigorosa das informações e dos antecedentes de uma empresa ou indivíduo, antes de firmar uma relação comercial. Isso permite a mitigação de riscos, como práticas ilegais, envolvimento com corrupção, lavagem de dinheiro, violações de direitos humanos ou outras condutas que possam afetar a integridade e a reputação da BRK.

Compreender e participar ativamente do processo de Due Diligence não é apenas uma exigência legal ou contratual, mas uma demonstração do compromisso da sua empresa com práticas transparentes e responsáveis. Esse processo contribui para uma parceria de longo prazo, fundamentada na confiança e no respeito mútuo.

Atente-se às documentações obrigatórias no processo de homologação!

Manter as documentações exigidas no processo de homologação atualizadas durante toda a vigência do contrato ou enquanto acontece o fornecimento para a BRK, mesmo que sejam pedidos de compras que não estejam vinculados a um contrato formal, é fundamental.

Os dados da sua empresa precisam estar devidamente atualizados e comprovados, principalmente dados críticos como, por exemplo, o comprovante de dados bancários. Este deve seguir padrões de exigência para garantir que os pagamentos sejam realizados corretamente, evitando fraudes ou pagamentos indevidos.

Nossos parceiros de negócio têm uma relação direta com os serviços que prestamos e com o impacto

positivo que buscamos gerar na sociedade. Por isso, a atuação de cada um deles, assim como a nossa, deve ser sempre orientada pelo compromisso com a ética, a responsabilidade socioambiental, a eficiência e a conformidade com nossas políticas internas, as leis e regulamentações do setor.

Neste sentido, para garantir a regularidade e a operação legal de nossas atividades, é fundamental que você, Parceiro BRK, entenda a importância de algumas licenças de funcionamento obrigatórias exigidas no processo de homologação. Essas documentações são essenciais para assegurar que sua empresa está devidamente apta a atender a BRK.

Vamos conhecer algumas delas no detalhe?

01

Alvará de Funcionamento: é a licença básica e obrigatória para que uma empresa opere legalmente. Emitido pela prefeitura do município, ele atesta que o estabelecimento está de acordo com as normas locais de uso do solo, segurança e saúde pública. Sem o alvará, a empresa não pode realizar atividades comerciais legalmente, o que pode resultar em multas, embargos ou interdição do local. Ter um alvará válido demonstra compromisso com a legislação municipal e oferece segurança jurídica para clientes e parceiros comerciais.

02

Licença Ambiental: é exigida quando a atividade da empresa pode impactar o meio ambiente. Empresas que lidam com produtos químicos, construção civil ou geram resíduos precisam dessa licença para garantir que suas operações não prejudiquem o meio ambiente. Além de ser uma exigência legal e um critério obrigatório em contratos com empresas que possuem políticas sustentáveis, a licença ambiental fortalece a imagem da empresa, demonstrando responsabilidade socioambiental.

03

Licença da Polícia Civil: para atividades que envolvem comércio de produtos controlados ou de segurança (armamentos, produtos de vigilância, etc.), a licença da Polícia Civil é obrigatória. Ela garante que a empresa opera de maneira segura e controlada, prevenindo que itens de segurança ou produtos potencialmente perigosos caiam em mãos erradas. Esta licença é fundamental para a legalidade e para garantir a confiança dos clientes.

04

Licença do Exército: é exigida para empresas que lidam com materiais controlados, como armas, munições e explosivos como é no caso de fornecimento de segurança armada. Para empresas que fornecem serviços ou materiais no setor de defesa ou segurança pública, essa licença é essencial. O controle rigoroso das forças armadas garante que o fornecimento de produtos sensíveis seja feito de maneira segura e conforme a legislação nacional. Esta licença é vital para empresas que atuam em nichos específicos.

05

Licença da Vigilância Sanitária: empresas que trabalham com produtos ou serviços relacionados à saúde, alimentos ou medicamentos precisam da licença da Vigilância Sanitária. Esta licença garante conformidade com normas de higiene, segurança alimentar e regulamentações sanitárias, garantindo que os produtos são seguros e atendem aos padrões exigidos.

06

Certificados e Licenças Específicas de Setor: além das licenças citadas, algumas empresas podem precisar de outras certificações específicas dependendo do ramo de atuação. Exemplos incluem licenças para fornecimento de produtos elétricos, peças automotivas e construção civil. Cada setor possui regulamentações específicas que visam garantir a qualidade, segurança e conformidade das atividades empresariais. Esses certificados demonstram que a empresa segue normas técnicas e legais, garantindo que seus produtos ou serviços atendem aos padrões exigidos.

E qual o impacto disso no relacionamento entre Clientes e Fornecedores?

A obtenção das licenças de funcionamento afeta diretamente a relação da empresa com clientes e fornecedores. Em contratos, especialmente em licitações públicas ou parcerias com grandes empresas como a BRK, a regularidade legal e o cumprimento das exigências fiscais e ambientais são requisitos obrigatórios e fundamentais.

Além disso, ter todas as licenças em ordem transmite confiança aos parceiros de negócios, facilita a entrada em novos mercados, tanto no setor público quanto no privado, e contribui para a construção da reputação da empresa, demonstrando o compromisso com a segurança, a saúde pública, o meio ambiente e as boas práticas comerciais.

Desafios no Fornecimento de Materiais

Oscilação de preços do mercado fornecedor

Em um cenário econômico dinâmico e incerto, a oscilação de preços no mercado fornecedor tornou-se um desafio constante para empresas de todos os portes. Fatores macroeconômicos como inflação, taxas de câmbio, crises geopolíticas e desastres naturais, além dos custos de produção e logística, contribuem para essa volatilidade. Compreender as causas e os impactos é fundamental para garantir a saúde financeira e a competitividade do negócio.

Na BRK, a área de Suprimentos desempenha um papel crucial na mitigação dos impactos da oscilação de preços no mercado fornecedor. Com planejamento estratégico, flexibilidade e adaptação, trabalhamos para minimizar os impactos negativos e transformar esse desafio em oportunidade. Compreender essas dinâmicas é essencial para que os gestores de Suprimentos possam tomar decisões estratégicas e assertivas para os negócios.

Com a palavra



Laerte Munhoz
Gerente de Suprimentos na BRK

“Para enfrentar esse cenário complexo, as empresas precisam adotar estratégias proativas, antecipando-se às necessidades de mudanças, em vez de lidar com situações à medida que elas acontecem. Em outras palavras, é uma maneira de estar sempre um passo à frente. O desenvolvimento de fornecedores, a negociação de contratos de longo prazo, o monitoramento constante do mercado de commodities e insumos, juntamente com uma gestão eficiente de estoques, são algumas das medidas que podem ajudar a reduzir a exposição a esse cenário instável.

O acompanhamento dos preços da resina de PVC e Polietileno, por exemplo, pode contribuir para as negociações junto à cadeia de produção de tubos e conexões, pois são os principais insumos de fabricação desses itens. O mesmo ocorre com o Ácido Clorídrico e o Hidrato de Alumínio para a fabricação de PAC (Policloreto de Alumínio), com o Minério de Ferro para a fabricação de ferro fundido e com a Acrilonitrila para polímeros. O acompanhamento da safra e entressafra é essencial para negociar a compra do Ácido Fluossilícico, que é um subproduto da indústria de fertilizantes.

Na BRK, temos trabalhado com nossos fornecedores na construção de parcerias sustentáveis e de longo prazo. Relações transparentes e confiáveis, além da compreensão mútua dos negócios, facilitam a adoção de condições mais favoráveis para mitigar o impacto das oscilações e assegurar resultados positivos.

Por fim, reforço que, para enfrentar os desafios da oscilação de preços, são necessárias estratégias bem definidas, flexibilidade e inovação. À medida que avançamos, é essencial que nossos fornecedores estejam preparados para navegar por esse ambiente complexo e dinâmico. Ter uma abordagem proativa pode ser vantajoso tanto no ambiente de trabalho quanto na vida pessoal. Afinal, como diz o ditado, “é melhor prevenir do que remediar”.



José Carlos Alves Dias
Comprador e Gestor da Categoria de Químicos e Reagentes na BRK

“Quando falamos em produtos químicos para tratamento de água e esgoto, encontramos um cenário desafiador. Em 2024, a BRK firmou diversos contratos de fornecimento com o objetivo de garantir o abastecimento e obter preços competitivos. No entanto, neste ano, enfrentamos uma inflação nos preços dos materiais devido a vários fatores, como a paralisação da Unipar, principal fabricante de HCL (Ácido Clorídrico) e Hipoclorito de Sódio no país, e o aumento dos preços dos combustíveis, que afetam diretamente os custos de frete. Além disso, a alta do dólar impacta diretamente os produtos importados, como polímeros e antiespumantes.

Embora na BRK os reajustes desses contratos estejam atrelados a fórmulas paramétricas, é necessário um planejamento robusto para garantir a continuidade da nossa operação. Por isso, iniciamos o ano buscando alternativas de fornecimento, realizando testes de novos produtos e desenvolvendo novos fornecedores.

Com o apoio de nossas unidades, de norte a sul do país, esperamos encontrar novas soluções que garantam a qualidade e eficiência de nossas operações, de acordo com o orçamento previsto para o ano”.